



RESSOURCENREICH

Wir glauben an die Kraft der Synergie und bringen zusammen, was zusammen gehört: Marketing und Vertrieb. Wir bewegen Märkte und Marken und nutzen dafür die gebündelte Stärke und Kompetenz unseres interdisziplinären Teams. Leidenschaft, Sachverstand, Engagement und Teamgeist sind die Grundpfeiler unseres Erfolges.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team!

Key Account Manager (m/d/w) Hotel & Getränke

Deine Aufgaben:

Du übernimmst die volle Verantwortung für die Performance der Snack- und Cerealien-Sparte unseres Kunden in den Bereichen Hotel und Getränkefachhandel. Dein Ziel: Distribution und Umsatz steigern. Die Aufgaben umfassen im Detail:

- **Netzwerker & Berater:** Du betreust bestehende Key Accounts intensiv, berätst sie mit deinem Fachwissen und baust dein Netzwerk in der Zielgruppe konsequent aus.
- **Deal-Closer:** Ob warme Leads aus der Transformation unseres Auftraggebers oder eigene Kaltakquise – du verhandelst souverän und führst Gespräche zielstrebig zum Vertragsabschluss.
- **Präsenz zeigen:** Du bist dort, wo die Entscheidungen fallen. Durch deine sichere Präsentation (online & offline) überzeugst du Einkäufer und Entscheider von den Produktvorteilen.
- **Strukturiertes Management:** Als Schnittstelle zwischen Markt und Auftraggeber hast du Termine, Statusberichte und Kennzahlen fest im Griff und sicherst einen reibungslosen Projektablauf.

Das bieten wir:

- Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung, kostenlose Tankkarte, Tablet und Diensthandy fürs mobile Office
- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit sechs Wochen Urlaub, einer modernen Hardwareausstattung vor Ort im Herzen von St. Pauli und im mobilen Office mit flexibler Vertrauensarbeitszeit
- Mitarbeiterangebote, vergünstigtes Sportangebot sowie einen Zuschuss zum Deutschlandticket, zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Getränke, Snacks und frisches Obst jederzeit zur freien Verfügung

Was bringst du mit:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Berufsausbildung mit kaufmännischem Schwerpunkt sind dein Ticket zum Erfolg
- Mehrere Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position bzw. mit Kundennetzwerk im Bereich Hotellerie oder im Getränkehandel runden dein Profil ab
- Bis zu 30 Prozent Reisebereitschaft, Kontaktfreude und Verhandlungsgeschick in Verbindung mit einem sicheren Auftreten auch beim Kunden vor Ort sind dir nicht fremd
- Präzises, strukturiertes und eigenständiges Arbeiten, verantwortungsvoller Umgang mit den anvertrauten Marken und Produkten
- Kenntnisse in der Arbeit mit CRM-Systemen, Microsoft 365- & Google Workspace-Kenntnisse, vorrangig Excel und Powerpoint, sowie Englisch-Kenntnisse und ein PKW-Führerschein (Klasse B) sind vorhanden

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!