



SALES PORT

Wir sind als Vertriebs- und Promotionagentur täglich sehr nah an unseren Kunden. Wir präsentieren und verkaufen die uns anvertrauten Produkte mit viel Leidenschaft, Kompetenz und Einsatz. Im Team gelingt es uns, die täglichen Herausforderungen mit hoher Agilität und viel Spaß zu meistern.

Wir sind von unserem Kunden **CFP Brands** beauftragt worden, eine spannende Position in der Region Potsdam / Berlin (West) zu besetzen. Werde jetzt Teil von etwas Großem:

Bezirksleiter (m/w/d) für Vertrieb von Chupa Chups, Mentos, Fisherman's Friend, Ricola und mehr

Deine Aufgaben:

Als **Bezirksleiter (m/w/d)** für Kult-Marken wie **Chupa Chups, Mentos, Fisherman's Friend oder Ricola** bist du für den Kontakt, die Beratung und den Vertrieb im Einzelhandel in deiner Region zuständig. Deine Überzeugungsarbeit bei Marktleitungen im LEH, C+C und im Convenience-Bereich steigert den Umsatz und führt dich zu deinen Zielen. Die Aufgaben umfassen im Detail:

- Umsetzung unserer Vertriebsaktivitäten und Sicherstellung, dass unsere Produkte jederzeit optimal platziert, sichtbar und verfügbar sind – im Regal, an der Kasse und auf Zweitplatzierungen
- Eigenständige Umsetzung von Listungen und Aktionen sowie das Erkennen von zusätzlichen Umsatzpotenzialen direkt im Markt
- Sicherstellung unserer Perfect Store-Ziele und Standards mithilfe moderner Tools wie Salesforce und Image Recognition
- Strategisches Beziehungsmanagement mit Marktleitungen sowie enge Zusammenarbeit mit dem Key Account Management und Trade Marketing

- Datenpflege, Sortiments- und Preiskontrolle sowie die Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen für wertvolle Insights

Das bietet der Kunde dir:

- Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung, kostenlose Tankkarte, Laptop, Tablet und Diensthandy fürs mobile Office
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld in der Welt der Süßwaren mit viel Gestaltungsspielraum und flexiblen Arbeitszeiten
- Ein Vertriebsgebiet im Tagespendelbereich mit gelgentlichen Übernachtungsfahrten
- Eine echte, offene Feedbackkultur und flache Hierarchien und Training on the Job zum Start in die neue Aufgabe
- 30 Urlaubstage im Jahr, plus den 24. und 31. Dezember zusätzlich frei, 10 Tage Familienstartzeit bei Geburt oder Adoption eines Kindes
- Zugang zu nilo.health für deine mentale Gesundheit sowie monatlich einen 50 € steuerfreien Gutschein zur freien Auswahl

Was bringst du mit:

Du hast bereits Erfahrungen im Außendienst der Markenartikelindustrie (FMCG) oder im Bereich Nahrungs- und Genussmittel gesammelt? Dann bewirb dich jetzt! Wir freuen uns, wenn du:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mitbringst
- Bereits im Vertriebsgebiet rund um Potsdam / Berlin-West wohnst oder dir vorstellen kannst, für deinen nächsten Karriereschritt dorthin zu ziehen
- Dich im Verkauf zuhause fühlst, Menschen überzeugen kannst und gerne deine Verhandlungsfähigkeiten einsetzt
- Keine Scheu vor Zahlen hast und betriebswirtschaftliche Kennzahlen sinnvoll in deinem Arbeitsalltag einzusetzen weißt
- Pragmatisch mit anpackst, lösungsorientiert denkst und sicher im Umgang mit digitalen Tools sowie MS Office bist

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!