



# U SALES PORT

Wir sind als Vertriebs- und Promotionagentur täglich sehr nah an unseren Kunden. Wir präsentieren und verkaufen die uns anvertrauten Produkte mit viel Leidenschaft, Kompetenz und Einsatz. Im Team gelingt es uns, die täglichen Herausforderungen mit hoher Agilität und viel Spaß zu meistern.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team!

## **Account Manager (m/d/w) Schwerpunkt Field Force und Promotion**

### **Deine Aufgaben:**

Deine Mission bei uns: Du bist der Allrounder für unsere namhaften Projektkunden aus dem FMCG-Segment wie Monster Energy, BAT oder Diageo und führst die Promotion- oder Field-Force-Projekte zum Erfolg. Deine Überzeugungsarbeit bei Markenartikelherstellern setzt Markenprodukte in Szene bei Verbrauchern und steigert den Umsatz. Deine Aufgaben umfassen im Detail:

- Kundenbeziehungen aufbauen und pflegen: Du bist erster Ansprechpartner für unsere Key Accounts und berätst sie mit deinem Know-how
- Ein starkes Team gestalten: Du führst und unterstützt unsere Promotion- und Außendienst-Teams und organisierst Teamevents, Vertriebsseminare und Firmenfeiern
- Spannende Projekte zum Leben erwecken: Von der Konzeption über die Kalkulation bis zur Umsetzung – du entwickelst Ideen für unsere Neukundenakquise
- Präsentationen mit Wow-Effekt: Ob online oder direkt beim Kunden – du präsentierst unsere Projekte mitreißend und begeisternd bei einem Pitch oder im laufenden Projekt
- Den Überblick behalten: Du überwachst Termine, Joblisten, Statusberichte und sorgst für ein reibungsloses Projektcontrolling

## Das bieten wir:

- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit sechs Wochen Urlaub, einer modernen Hardwareausstattung vor Ort im Herzen von St. Pauli und im mobilen Office mit flexibler Vertrauensarbeitszeit
- Mitarbeiterangebote, vergünstigtes Sportangebot sowie einen Zuschuss zum Deutschlandticket, zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Getränke, Snacks und frisches Obst jederzeit zur freien Verfügung

## Was bringst du mit:

- Lust auf Verantwortung, Initiative ergreifen und eigene Weiterentwicklung bringen dich bei uns am weitesten (z. B. zum Senior-Level)
- ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Berufsausbildung sind dein Ticket zum Erfolg
- idealerweise zwei Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position runden dein Profil ab
- Erfahrung im Projektmanagement sowie in der Arbeit mit unterschiedlichen Kunden
- Kenntnisse aus dem Bereich Promotion oder Außendienstvertrieb sind dir nicht fremd
- Flexibilität, Teamfähigkeit sowie starke kommunikative Fähigkeiten in Verbindung mit einem sicheren Auftreten auch beim Kunden vor Ort
- Microsoft 365- & Google Workspace-Kenntnisse, vorrangig Excel und Powerpoint

**Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!**

## Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

**Jetzt bewerben!**