



Wir glauben an die Kraft der Synergie und bringen zusammen, was zusammen gehört: Marketing und Vertrieb. Wir bewegen Märkte und Marken und nutzen dafür die gebündelte Stärke und Kompetenz unseres interdisziplinären Teams. Leidenschaft, Sachverstand, Engagement und Teamgeist sind die Grundpfeiler unseres Erfolges.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team!

National Sales Representative (m/d/w) für Betriebsgastronomie

Deine Aufgaben:

Als **National Sales Representative (m/d/w) für Betriebsgastronomie** bist du für den Kontakt, die Beratung und den Vertrieb in Kantinen und Betriebsrestaurants des Kunden **Aramark** für die **Kellogg's-Marken** Pringles und Cheez-it in **ganz Deutschland** zuständig. Deine Überzeugungsarbeit steigert den Umsatz und führt dich zu deinen Zielen. Die Aufgaben umfassen im Detail:

- Bundesweite Vorstellung, Beratung und Verkauf von gelisteten Kellogg's-Produkten an Aramark-Kunden für die Sparte Betriebsgastronomie
- Kundenaktivierung mit zielorientierten Verkaufsverhandlungen und -abschlüssen, inkl. Aktivierungen oder Zweitplatzierungen
- Sicherstellung der Produktverfügbarkeit im zu betreuenden Kundenuniversum
- Trend- und Marktbeobachtung der Marketing- und Salesaktivitäten der Wettbewerber
- Kundenbetreuung und Datenpflege im CRM-System

Das bieten wir:

- Tankkarte und Dienstfahrzeug (in der Regel ein Mittelklasse-Kombi) auch zur privaten Nutzung, IT-Ausstattung, Lagerplatz und Diensthandy fürs mobile Office
- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Mitarbeiterangebote, Empfehlungsboni sowie einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Training on the Job zum Start in die neue Aufgabe

Was bringst du mit:

Idealerweise hast du bereits Berufserfahrung im Außendienstvertrieb im Gastronomie-Segment mit einem Netzwerk aus Kontakten, aber keine Sorge, andere Talente sind auch herzlich willkommen! Wichtig ist uns, dass du:

- Eine kaufmännische Ausbildung oder einen vergleichbaren Abschluss mitbringst
- Einen Wohnort in einem der großen Ballungszentren Deutschlands hast (z.B. Ruhrgebiet, Berlin, Rhein-Main, München ect.)
- Den Wunsch nach Erfolg oder ein Verkaufstalent mitbringst und deine Argumente auch aus Zahlen herleiten oder mit Daten unterfüttern kannst
- Ein kommunikativer, aufgeschlossener und lernwilliger Mensch bist mit
- Als Teamplayer selbstverständlich serviceorientiert, sorgfältig und pflichtbewusst arbeitest und einen verantwortungsvollen Umgang mit den anvertrauten Marken pflegst
- Erste Kenntnisse in der Arbeit mit CRM-Systemen hast und ein PKW-Führerschein (Klasse B) sind vorhanden

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!