

RESSOURCENREICH

Für unseren Kunden British American Tobacco (BAT) sind wir beauftragt worden, eine einzigartige Vertriebsposition erfolgreich nachzubesetzen. Werde jetzt Teil von etwas Großem und komm ins Team unseres Kunden für die Region Calenberger Land / Schaumburg (Stadthagen, Barsinghausen, Gabsen, Neustadt am Rübenberge)!

Sales Representative (m/d/w) für Tabakwaren-Vertrieb

Deine Aufgaben:

Als **Sales Representative (m/d/w)** für diverse Marken wie **Lucky Strike, Pall Mall, Vuse oder glo™** bist du für den Kontakt, die Beratung und den Vertrieb im Einzelhandel in deiner Region zuständig. Deine Überzeugungsarbeit bei Betreibern von Kiosks, Pächtern von Tankstellen und Leitern von Lebensmittelmärkten steigert den Umsatz und führt dich zu deinen Zielen. Die Aufgaben umfassen im Detail:

- Vorstellung, Beratung und Verkauf von BAT-Produkten an Business-Kunden vor Ort im Lebensmittel-Einzelhandel, im Kiosk und im Tankstellen-Segment
- Kundenakquise mit zielorientierten Vertragsverhandlungen und -abschlüssen, inkl. Aktivierungen oder Zweitplatzierungen
- Sicherstellung der Produktverfügbarkeit im zu betreuenden Kundenuniversum und Markenaktivierungen am POS
- Steuerung von Promotoren in deinem Vertriebsgebiet und Planung von Werbemaßnahmen
- Kundenbetreuung und Datenpflege im CRM-System

Das bietet der Kunde dir:

- Eine Festanstellung direkt beim Kunden in Vollzeit mit sechs Wochen Urlaub, zwei Wochen Ausgleichstage und tariflicher Vergütung mit hohem Fixum und leistungsabhängigen Bonus
- Dienstfahrzeug (in der Regel ein Volkswagen oder Škoda) auch zur privaten Nutzung, kostenlose Tankkarte, Tablet und Diensthandy fürs mobile Office
- Ein Vertriebsgebiet im Tagespendelbereich in der Regel ohne Übernachtungsfahrten
- Zuschuss zum Heimarbeitsplatz, zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen sowie wahlweise ein Zuschuss zum Sport, eine USC-Mitgliedschaft oder ein DeutschlandTicket-Nahverkehrsabo
- Einarbeitung und Training on the Job zum Start in die neue Aufgabe, tollen Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten sowie Schulungs- und Weiterbildungsangebote

Was bringst du mit:

Idealerweise hast du bereits Berufserfahrung im Außendienstvertrieb im LEH- oder Convenience-Segment mit einem Netzwerk aus Kontakten in deinem Vertriebsgebiet, aber keine Sorge, andere Talente sind auch herzlich willkommen! Wichtig ist uns, dass du:

- Eine kaufmännische Ausbildung oder einen vergleichbaren Abschluss mitbringst
- Den Wunsch nach Erfolg oder ein Verkaufstalent mitbringst und deine Argumente auch aus Zahlen herleiten oder mit Daten unterfüttern kannst
- Ein kommunikativer, aufgeschlossener und lernwilliger Mensch bist, mit Improvisationstalent und eine fröhliche und extrovertierte Ausstrahlung hast
- Als Teamplayer einen verantwortungsvollen Umgang mit den anvertrauten Marken pflegst und selbstverständlich serviceorientiert, sorgfältig und pflichtbewusst bist
- Erste Kenntnisse in der Arbeit mit CRM-Systemen hast und ein PKW-Führerschein (Klasse B) sind vorhanden

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg bei BAT trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!