



SALES PORT

Wir sind als Vertriebs- und Promotionagentur täglich sehr nah an unseren Kunden. Wir präsentieren und verkaufen die uns anvertrauten Produkte mit viel Leidenschaft, Kompetenz und Einsatz. Im Team gelingt es uns, die täglichen Herausforderungen mit hoher Agilität und viel Spaß zu meistern.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team!

Junior Project Manager (m/d/w) Schwerpunkt Event und Promotion

Deine Aufgaben:

Dein Einsatz ist gefragt: Du unterstützt den Kontakt, die Beratung und die Projektsteuerung der Promotion- oder Vertriebsprojekte unserer Geschäftskunden aus dem FMCG-Segment wie Monster Energy, BAT oder Diageo. Deine Projektarbeit für Markenartikelhersteller setzt Markenprodukte in Szene und steigert den Projekterfolg. Deine Aufgaben umfassen im Detail:

- Kundenbeziehungen aufbauen und pflegen: Du arbeitest in den bestehenden Marketingprojekten unserer namhaften Kunden in Abstimmung mit den Seniorlevels
- Ein starkes Team gestalten: Du unterstützt und entwickelst unsere Promotion- und Außendienst-Teams und organisierst Teamevents, Vertriebsseminare und Firmenfeiern
- Spannende Projekte zum Leben erwecken: Von der Konzeption über die Kalkulation bis zur Umsetzung – du begleitest Kundenpräsentationen vor Ort und online
- Den Überblick behalten: Du überwachst Termine, Joblisten, Statusberichte und sorgst für ein reibungsloses Projektcontrolling

Das bieten wir:

- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit sechs Wochen Urlaub, einer modernen Hardwareausstattung vor Ort im Herzen von St. Pauli und im mobilen Office mit flexibler Vertrauensarbeitszeit
- Mitarbeiterangebote, vergünstigtes Sportangebot sowie einen Zuschuss zum Deutschlandticket, zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Getränke, Snacks und frisches Obst jederzeit zur freien Verfügung

Was bringst du mit:

- Lust auf Verantwortung, Initiative ergreifen und eigene Weiterentwicklung bringen dich bei uns am weitesten
- ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Berufsausbildung sind dein Ticket zum Erfolg
- erste Berufserfahrung im Projektmanagement oder in der Arbeit mit unterschiedlichen Kunden runden dein Profil ab
- Kenntnisse aus dem Bereich POS-Marketing, Promotion oder Vertrieb sind dir nicht fremd
- Flexibilität, Teamfähigkeit sowie starke kommunikative Fähigkeiten in Verbindung mit einem sicheren Auftreten auch beim Kunden vor Ort
- Microsoft 365- & Google Workspace-Kenntnisse, vorrangig Excel und Powerpoint

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!