

RESSOURCENREICH

Wir glauben an die Kraft der Synergie und bringen zusammen, was zusammen gehört: Marketing und Vertrieb. Wir bewegen Märkte und Marken und nutzen dafür die gebündelte Stärke und Kompetenz unseres interdisziplinären Teams. Leidenschaft, Sachverstand, Engagement und Teamgeist sind die Grundpfeiler unseres Erfolges.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team in der **Metropolregion München / Dachau / Unterhaching / Haar!**

Bezirksleiter (m/d/w) für Pringles

Deine Aufgaben:

Als Bezirksleiter (m/d/w) bist du verantwortlich für den Kontakt, die Beratung und den Verkauf der Marken unseres Kunden Kelloggs in deiner Region im Sport-, Gastro- und Freizeit-Segment. Deine Überzeugungsarbeit bei Betreibern von Vereinsheimen, Kletterhallen oder Bars, Pubs platziert Pringles und weitere Produkte von Kellogg's. Die Aufgaben umfassen im Detail:

- Betreuung und Entwicklung von Handelspartnern im sog. Leisure-Segment
- Kundenakquise mit zielorientierten Vertragsabschlüssen inkl. Repräsentation der Marken unseres Kunden
- Förderung der Kundenbeziehung zur langfristigen Kundenbindung und Verkaufssteigerung
- Erarbeitung von Kommunikations- und Kooperationskonzepten und Durchführung von Marketingaktivitäten
- Trend- und Marktbeobachtungen

Das bieten wir:

- Tankkarte und Dienstfahrzeug (in der Regel ein Mittelklasse-Kombi) auch zur privaten Nutzung, IT-Ausstattung und Diensthandy fürs mobile Office
- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Mitarbeiterangebote, Empfehlungsboni sowie einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Training on the Job zum Start in die neue Aufgabe und regelmäßige Vertriebsseminare und Weiterbildungen

Was bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung und Berufserfahrung im Außendienstvertrieb
- idealerweise Kundenkenntnisse aus dem Bereich Convenience (Kioske, Tankstellen, ect.) und Produktkenntnisse im Bereich Snacks oder vergleichbares
- Kontaktfreude und Verhandlungsgeschick mit Durchsetzungsstärke beim Kunden
- Präzises, strukturiertes und eigenständiges Arbeiten, verantwortungsvoller Umgang mit den anvertrauten Marken und Produkten
- Flexibilität, Teamfähigkeit sowie starke kommunikative Fähigkeiten in Verbindung mit einem sicheren Auftreten auch beim Kunden vor Ort
- Microsoft 365- & Google Workspace-Kenntnisse und PKW-Führerschein (Klasse B) sind vorhanden

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!