



SALES PORT

Wir sind als Vertriebs- und Promotionagentur täglich sehr nah an unseren Kunden. Wir präsentieren und verkaufen die uns anvertrauten Produkte mit viel Leidenschaft, Kompetenz und Einsatz. Im Team gelingt es uns, die täglichen Herausforderungen mit hoher Agilität und viel Spaß zu meistern.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team!

Senior Account Manager (m/d/w) Schwerpunkt Field Force und Promotion

Deine Aufgaben:

The sky is the limit: Du bist der strategische Kopf für unsere Top-Kunden im FMCG-Segment und steuerst komplexe Projektlandschaften eigenverantwortlich. Als erfahrener Macher führst du Pitches zum Erfolg, orchestrierst diverse Etats parallel und baust das Geschäft mit deiner Expertise nachhaltig aus:

- Key Accounts strategisch entwickeln: Du agierst als Partner auf Augenhöhe für unsere Top-Marken und baust die Zusammenarbeit durch deine proaktive Beratung gezielt aus.
- Komplexe Projekte orchestrieren: Du steuerst diverse Promotion- und Field-Force-Kampagnen eigenverantwortlich und koordinierst alle internen und externen Schnittstellen souverän.
- Pitches führen und gewinnen: Du verantwortest den gesamten Pitch-Prozess, entwickelst überzeugende Storylines und holst mit deinem Auftritt neue Etats an Bord.
- Leadership übernehmen: Du leitest dein Projektteam fachlich an, gibst klare Impulse und sorgst als Mentor für exzellente Ergebnisse bei der Umsetzung.
- Volle Budgetverantwortung tragen: Von der Angebotserstellung bis zum Controlling überwachst du die Wirtschaftlichkeit und steuerst deine Etats sicher ins Ziel.

Das bieten wir:

- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit sechs Wochen Urlaub, einer modernen Hardwareausstattung vor Ort im Herzen von St. Pauli und im mobilen Office mit flexibler Vertrauensarbeitszeit
- Mitarbeiterangebote, vergünstigtes Sportangebot sowie einen Zuschuss zum Deutschlandticket, zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Getränke, Snacks und frisches Obst jederzeit zur freien Verfügung

Was bringst du mit:

- Dein unternehmerisches Mindset bringen sich bei uns am weitesten
- 3+ Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position runden dein Profil ab
- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Berufsausbildung sind dein Ticket zum Erfolg
- Erfahrung im Projektmanagement sowie in der Arbeit mit unterschiedlichen Kunden
- Der Bereich Promotion oder der Außendienstvertrieb sind dir bekannt
- Kooperativer Führungsstil, Flexibilität, Teamfähigkeit sowie starke kommunikative Fähigkeiten in Verbindung mit einem souveränen Auftreten auch beim Kunden vor Ort
- Microsoft 365- & Google Workspace-Kenntnisse, vorrangig Excel und Powerpoint

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!