



Wir glauben an die Kraft der Synergie und bringen zusammen, was zusammen gehört: Marketing und Vertrieb. Wir bewegen Märkte und Marken und nutzen dafür die gebündelte Stärke und Kompetenz unseres interdisziplinären Teams. Leidenschaft, Sachverstand, Engagement und Teamgeist sind die Grundpfeiler unseres Erfolges.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team für die Region **Hamburg!**

Bezirksleiter (m/d/w) für den Kiosk/Convenience-Bereich

Deine Aufgaben:

Als **Bezirksleiter (m/d/w)** bist du verantwortlich für den Kontakt, die Beratung und den Verkauf der Marken unseres Kunden Kelloggs in deiner Region im Convenience-Segment. Deine Überzeugungsarbeit bei Betreibern von Kiosken, Automatenbetreibern und Tankstellen platziert Markenprodukte wie *Pringles* oder *Kellogg's* in die Regale und steigert den Umsatz. Die Aufgaben umfassen im Detail:

- Betreuung und Entwicklung von Handelspartnern in den Bereichen Convenience (Kioske, Tankstellen, ect.) und Automatenvertrieb
- Kundenakquise mit zielorientierten Vertragsverhandlungen und -abschlüssen
Repräsentation der Marken unseres Kunden inkl. der Distribution und der optimalen Platzierung
- Förderung des Customer Engagement zur langfristigen Kundenbindung und Verkaufssteigerung
- Erarbeitung von Kommunikations- und Kooperationskonzepten und Umsetzung von Marketingaktivitäten
- Umsetzung von zentral geplanten Verkaufsaktivitäten sowie Zweitplatzierung und direkter Aktionsverkauf
- Trend- und Marktbeobachtung der Marketing- und Salesaktivitäten im Convenience (Kioske, Tankstellen, ect.) und Automatenvertrieb

Das bieten wir:

- Tankkarte und Dienstfahrzeug (in der Regel ein Mittelklasse-Kombi) auch zur privaten Nutzung, IT-Ausstattung und Diensthandy fürs mobile Office
- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Mitarbeiterangebote, vergünstigtes Sportangebot, Empfehlungsboni sowie einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Training on the Job zum Start in die neue Aufgabe

Was bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung und Berufserfahrung im Außendienstvertrieb
- idealerweise Kundenkenntnisse aus dem Bereich Convenience (Kioske, Tankstellen, ect.) und Produktkenntnisse im Bereich Snacks oder vergleichbares
- Kontaktfreude und Verhandlungsgeschick mit Durchsetzungsstärke beim Kunden
- Präzises, strukturiertes und eigenständiges Arbeiten, verantwortungsvoller Umgang mit den anvertrauten Marken und Produkten
- Flexibilität, Teamfähigkeit sowie starke kommunikative Fähigkeiten in Verbindung mit einem sicheren Auftreten auch beim Kunden vor Ort
- Microsoft 365- & Google Workspace-Kenntnisse und PKW-Führerschein (Klasse B) sind vorhanden
- Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!