



SALES PORT

Wir sind als Vertriebs- und Promotionagentur täglich sehr nah an unseren Kunden. Wir präsentieren und verkaufen die uns anvertrauten Produkte mit viel Leidenschaft, Kompetenz und Einsatz. Im Team gelingt es uns, die täglichen Herausforderungen mit hoher Agilität und viel Spaß zu meistern.

Werde jetzt Teil der Veränderung und komm in unser Team befristet für den Aktionszeitraum für das Vertriebsgebiet Nordrhein-Westfalen (u. a. Münster, Bielefeld, Dortmund, Essen, Duisburg, Düsseldorf, Köln, Wuppertal, Bochum, Bonn).

Vertriebsmitarbeiter (m/d/w) im Außendienst für Farben

Deine Aufgaben:

Als **Vertriebsmitarbeiter (m/d/w) im Außendienst für Farben** unseres Kunden **Farrow & Ball** führst du im Aktionszeitraum (Mai, Juni, Juli) Erstgespräche vor Ort beim Kunden zu hochwertigen Farben und Lacken und bahnst die weiteren Geschäftsbeziehungen an.

- Vorstellung von Farrow & Ball-Produkten gegenüber Business-Kunden wie z. B. Einrichtungshäuser, Fachgeschäfte für Farben und Lacke und bei Innenausstattungen
- Erstberatung zu hochwertigen und exklusiven Produkten, auch mit Hilfe von Farbproben
- Anbahnung und Terminierung von weiteren Besuchen durch Spezialisten des Kunden zum Aufbau einer Geschäftsbeziehung
- Trend- und Marktbeobachtung der Marketing- und Salesaktivitäten der Wettbewerber
- Kundenbetreuung und Datenpflege im CRM-System

Das bieten wir:

- Tankkarte und Dienstfahrzeug (in der Regel ein Mittelklasse-Kombi) auch zur privaten Nutzung, IT-Ausstattung und Diensthandy fürs mobile Office
- International agierende und renommierte Kunden aus dem FMCG- und Consumer Electronic-Bereich mit spannenden Projekten
- Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld mit kleinen Teams, netten Kollegen, flachen Hierarchien, fairer Feedbackkultur und schnell viel Eigenverantwortung
- Mitarbeiterangebote, Empfehlungsboni sowie einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und für vermögenswirksame Leistungen
- Training on the Job zum Start in die neue Aufgabe

Was bringst du mit:

Idealerweise bringst du bereits Berufserfahrung im Außendienstvertrieb mit, aber keine Sorge, andere Talente sind auch herzlich willkommen! Wichtig ist uns, dass du:

- Ein Verkaufstalent mitbringst und deine Argumente auch aus Faktenblättern herleiten oder mit Daten unterfüttern kannst
- Ein kommunikativer, aufgeschlossener und lernwilliger Mensch bist, mit Improvisationstalent und eine fröhliche und extrovertierte Ausstrahlung hast
- Als Teamplayer einen verantwortungsvollen Umgang mit den anvertrauten Marken pflegst und selbstverständlich serviceorientiert, sorgfältig und pflichtbewusst bist
- Erste Kenntnisse in der Arbeit mit CRM-Systemen hast und ein PKW-Führerschein (Klasse B) sind vorhanden

Das bist Du nicht? Schreib uns, warum Du den Quereinstieg trotzdem schaffst!

Du hast Interesse?

Dann bewirb dich hier in nicht mal drei Minuten!

Jetzt bewerben!